



COMMENT AIDER VOS ÉQUIPES À SE METTRE DANS LES STARTING BLOCKS EN SORTIE DE CRISE ?

INTERNESS CONSULTING
Building Business Performance



PRINCIPAUX ENJEUX SUR LES PLANS HUMAINS ET ÉCONOMIQUES

RETROUVER SES REPÈRES INDIVIDUELS ET DONNER DU SENS AU PROJET COLLECTIF

IDENTIFIER LES ENSEIGNEMENTS DE LA CRISE EN TERMES DE POTENTIEL DE TRANSFORMATION

DÉVELOPPER LES CAPACITÉS INDIVIDUELLES & COLLECTIVES À S'ADAPTER AU NOUVEAU CONTEXTE

REMOBILISER VOS ÉQUIPES PLUS SOLIDEMENT VERS LA PERFORMANCE

DÉFINIR LES PRIORITÉS ET ENGAGER LES PLANS D'ACTION À COURT TERME ET À 12 MOIS



MODALITÉS

RÈGLES SANITAIRES

LES MODALITÉS DE PARTICIPATION SERONT ADAPTÉES AUX RÈGLES DE REGROUPEMENT POUR EN GARANTIR LA CONFORMITÉ ET ASSURER LA SÉCURITÉ DE CHACUN. POSSIBILITÉ D'ANIMATION EN EXTÉRIEUR.

PARTICIPANTS

A PARTIR DE **12 PERSONNES PAR GROUPE** ANIMÉ PAR **2 COACHS**.

AU-DELÀ DE 40 PERSONNES POSSIBILITÉ D'INCLURE UN OU PLUSIEURS COACHS COMPLÉMENTAIRES.

DURÉE 1 JOUR

DATE À DÉFINIR ENSEMBLE

CONDITIONS

250€ PAR PERSONNE POUR LES 19 PREMIERS PARTICIPANTS. (12 À 19)

200€ PAR PERSONNE POUR LES 20 SUIVANTS. (20 À 39)

166€ PAR PERSONNE POUR LES 20 SUIVANTS. (40 À 59)

150€ PAR PERSONNE AU-DELÀ DE 59

CONDITIONS DE PAIEMENT

A CONVENIR ENSEMBLE POUR PRENDRE EN COMPTE VOS CONTRAINTES DE TRÉSORERIE SI NÉCESSAIRE.



PROGRAMME

Accueil des participants et ouverture de la journée

ATELIER 1 PARTAGER LE VÉCU ET LES REPRÉSENTATIONS DE LA CRISE AU NIVEAU INDIVIDUEL, ÉQUIPE, ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

Animation en format World café en 4 ateliers tournants.
Restitution en collectif par l'animateur de chaque table.

ATELIER 2 FORMALISER LES ENSEIGNEMENTS ET APPRENTISSAGES DE LA CRISE

Travail réflexif en binôme ou trinôme puis restitution en collectif du témoignage marquant par sous-groupe. Sélection des enseignements les plus porteurs pour le collectif.

DÉJEUNER BUFFET ET MOBILE avec partage de vidéos d'experts sur la crise (dimensions, psychologique, économique, sociétale)

ATELIER 3 SE PRÉPARER A FAIRE FACE AUX DIFFÉRENTS SCÉNARIOS DE SORTIE DE CRISE

Travail en format Mini Forum ouvert sur les 3 scénarios de sortie de crise (le pire, l'idéal, le probable). Chaque atelier fera l'objet d'un compte rendu écrit et sera présenté en collectif.

ATELIER 4 ENGAGER LES TRANSFORMATIONS ET FORMALISER LE PLAN D'ACTION 2020

Production en sous-groupe sur les schémas de réussite du scénario de sortie de crise probable.

Bilan de la journée

RESTITUTION ET MISE EN FORME DES TRAVAUX:

CARTES
HEURISTIQUES DE
L'ATELIER 1

ENSEIGNEMENTS DE
L'ATELIER 2

SCÉNARIOS DE
SORTIE DE CRISE DE
L'ATELIER 3

PLAN DE
TRANSFORMATION ET
D'ACTION ATELIER 4



FABRICE LEZEAU

Fondateur /
Coach Consultant
Coach Associé et
Accrédité SF
coach

Au sein d'Interness Consulting,
je suis expert des thèmes
**leadership et conduite
d'affaire,
coaching et
codéveloppement**



Sales break Trough Leader,
Auteur « Ventes complexes : Les chemins cachés de la
performance » éd. Management et société
Coach Associé et Accrédité SF coach,
External lecturer Essec,
Maîtrise Finance Dauphine et ESSEC Executive MBA

Certifié aux méthodes de vente anglo – saxonnes,
je me suis initié à la systémique avec A Cardon,
étant supervisé par JA Malarewick. Je me suis
formé au coaching systémique avec F Kourilsky.

Mes interventions intègrent dans le champ
commercial, les apports de la systémique, de la
sociologie des organisations et de la stratégie
chinoise.

J'ai ainsi élaboré la démarche de leadership
collaboratif.

JOSÉE MEYER

Coach Accréditée
praticienne SF Coach
facilitatrice &
Consultante

Membre de
l'Association
Quebécoise du
codéveloppement
Professionnel

**Au sein d'Interness Consulting,
je suis expert des thèmes
Intelligence collective, co
développement et coaching.**



Franco-canadienne, depuis près de 20 ans, je m'appuie sur une triple compétence : projets de transformation, métiers transversaux et coaching en management de proximité.

Spécialiste en organisation & gestion de projets, en management de transition, j'ai évolué dans un contexte de projets stratégiques opérationnels et informatiques et de management d'équipe internationale.

J'ai élaboré un cycle de formation sur l'approche Forum Ouvert (Open Space Technology) en collaboration avec Diane Gibeault, facilitatrice professionnelle canadienne en Forum Ouvert depuis plus de 25 ans.

Mon objectif est de co-développer avec le client le travail de cohésion, l'intelligence collective dans le management d'équipes, l'agilité dans l'intégration interculturelle et organisationnelle dans le respect de l'éco-système des clients.

Accompagner au plus près les actions de transformation, faire bouger la performance d'équipe, le leadership et le bien-être en entreprise.

ERIK BOUQUET

Coach Consultant
coach professionnel
Certifié niveau 5
Syntec

Au sein d'INTERNESS Consulting
je suis expert des thèmes
Leadership et conduite d'affaire,
Coaching individuel et
Co développement



De formation Ingénieur INSA,
je suis Executive et Sales coach depuis 15
ans.

J'ai accompagné plus de 350 dirigeants et
managers de différentes fonctions dans de
nombreux secteurs d'activité.

Spécialiste des fonctions commerciales et de
la négociation, j'ai créé des parcours mixtes
de développement intégrant coaching et
formation.

En coaching commercial, je travaille plus
particulièrement sur la dynamique
personnelle, les solutions et relais de
croissance pour créer de la performance
commerciale.

Ma valeur ajoutée se situe dans ma capacité
à produire des changements réels, accélérer
les performances, développer le potentiel et
changer de mindset pour réussir.

LES CLIENTS

CONSEIL



HayGroup®



SERVICES



BÂTIMENT



HIGH TECH



LES CLIENTS

SIEMENS

FORMATION



Commercial
ACADEMY
— GROUPE ECOFAC



MEDICAL



Carestream

tebu-bio

START UP



INDUSTRIE



PINET
La solution charnières et verrouillages





FABRICE LEZEAU

15 BIS RUE DE L'ARRIVÉE
95880 ENGHEN-LES-BAINS

01 39 64 59 31
06 60 04 92 31

fabrice.lezeau@interness-consulting.com

www.interness-consulting.com

